



VD-Industry prévient le risque incendie

LA PME À SUIVRE LORRAINE

Effectif : 24 salariés
Chiffre d'affaires : 5 millions
Activité : bâtiment

Pascal Ambrosi
— Correspondant à Nancy

Installée depuis trois ans à Saint-Michel-sur-Meurthe dans les Vosges dans un bâtiment industriel vacant de 3.500 mètres carrés, la société VD-Industry s'est vite trouvée à l'étroit compte tenu de la croissance de son activité. La société, qui fabrique des portes coupe-feu, vient

donc d'achever une extension de 1.500 mètres carrés. Elle a aussi mis en place une ligne de thermo-laquage, une opération jusqu'alors sous-traitée. Cet investissement, soutenu par le Conseil général des Vosges à hauteur de 50.000 euros, représente une enveloppe globale de 1,6 million. Il permet à VD-Industry de maîtriser désormais l'intégralité du process de production des fermetures vitrées (portes, baies, fenêtres) résistantes au feu, destinées au secteur du bâtiment.

Chiffre d'affaires en hausse
Distribués sous les marques Pyrotek, Protek, Securiotek et Vitroflam, les produits sont certifiés pour leur résistance au feu dans les différents

pays où elle est présente (France, Allemagne, Belgique et Suisse) à travers de bureaux commerciaux ou de filiales. L'ensemble est regroupé au sein du holding familial FSG (Fire Solution Group). L'exportation représente 36 % du chiffre d'affaires qui s'est élevé à 5 millions d'euros en 2012 et devrait atteindre 6,5 millions pour l'exercice en cours.

VD-Industry a été créé en 2003 à Wingen-sur-Moder (Alsace) par Sébastien et Gabriel Ferry, à l'époque agents commerciaux indépendants à la recherche de solutions pour répondre à la demande de leurs clients de « fermetures vitrées résistantes au feu », en différents matériaux (acier, Inox, alu ou bois).

A la fin des années 1990, les entreprises du bâtiment, faute de fabricants spécialisés, peinaient en effet à se procurer des portes coupe-feu pour respecter les nouvelles normes de sécurité sur leurs chantiers. « A sa création, l'activité se limitait à l'ingénierie des systèmes vitrés résistant au feu. Mais, très vite, nos clients nous ont demandé de compléter notre offre par la fourniture des produits, prêts à la pose, accompagnés des PV et autres documents officiels obligatoires », explique Gabriel Ferry. Les deux frères ont donc étudié, en partenariat avec un fabricant de profils, un châssis prêt à poser dont ils assurent aujourd'hui l'industrialisation sur leur site vosgien où sont employés 24 salariés. ■